

Bilhandlaren som växlar avancerat

Di Viktor Munkhammar
viktor.munkhammar@di.se 08-736 49 68

”Det ligger och stör och retar hela tiden.”
Det som retar är dollarkursen. Den retade är bilimportören Benny Janall.

För några månader sedan säkrade han för första gången ett valutaflöde. Och han är inte ensam.

Terminer och optioner är inte längre bara något för finanshajar och storföretag.

Benny Janall är grundare och huvudägare till Exclusive Cars. Firman har 14 anställda och omsatte i fjol omkring 100 miljoner kronor. De flesta av Exclusive Cars bilar importeras från Kanada, USA och Tyskland.

USA-dollarn värst

Leveranstiden är ofta några månader, vilket innebär att Benny Janall aldrig riktigt vet vad slutpriset blir eftersom valutorna rör sig hela tiden. Den största huvudvärken är USA-dollarn.

”Vi har visserligen en klausul i alla våra kundkontrakt att priset kan ändras beroende på växelkursen, men det är aldrig särskilt kul att tvingas ta mer betalt än vad som gällde vid beställningstillfället. Och om det bara är små kursändringar så tar vi ut det som en minskad marginal i stället”, säger Benny Janall. Ibland köper han bilar på spekulat.

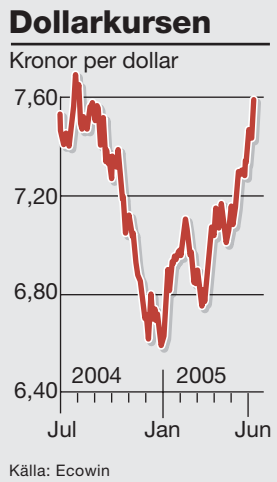
”Vi köpte 15 Ford Mustang för ett tag sedan, utan att säkra kursen. Sedan steg dollarn. Kursförlusten var inte större än 40 000–50 000 kronor, men det är pengar det med.”

Ford Mustang problem

För Benny Janall handlar det inte bara om osäkerhet kring vad en viss växelkurs ska vara vid ett visst datum. Ofta vet han inte vid vilket datum han kan få de beställda bilarna. Det stora problemet just nu är Ford Mustang, som blivit en så stor succé att Ford inte hinner med att leverera. Benny Janall försöker hålla kunderna på gott humör, men han vet inte när bilarna kommer.

Mycket tid går åt till att bevaka dollarkursen och försöka bedöma om det är läge att försöka tidigarelägga eller skjuta upp en betalning.

”Jag tar kontoutdrag och



kollar kursen två gången om dagen.”

För några månader sedan bestämde sig Benny Janall för att det var dags att göra något åt valutariskena för att kunna lägga mer tid på huvudverksamheten att sälja bilar.

”Jag kände mig tvungen att sätta mig in i hur det här fungerar.”

Handla på termin

Ett första steg blev att köpa 150 000 dollar på termin.

”Fast när det gäller Mustangbilarna vore det egentligen bättre med en valutaoption”, säger Johan Wijkström, Föreningssparbankens Stockholmschef för företag och institutioner.

”Då har du rätten, men inte skyldigheten att köpa dollar till en viss kurs vid en viss tidpunkt. Om bilarna inte har kommit när terminen löper ut, eller om dollarkursen fallit, så måste du med terminen ändå köpa dollar. Optionen ger större flexibilitet.”

Enligt Johan Wijkström har småföretagens intresse för finansiella instrument som tidigare mest användes av storföretag ökat kraftigt de senaste åren.

”Vi har haft en kundtillströmning på 125–150 företag om året. Det ramlar in nya kunder nästan dagligen.”

”Men även riktigt små företag, till och med enmansföretag, har börjat få upp ögonen för det här”, säger Johan Wijkström, som tror att det ökade intresset hänger ihop med globaliseringen

Småföretag intresserade

Typkunden har en omsättning på minst 20 miljoner kronor och sysslar med export eller import.

”Men även riktigt små företag, till och med enmansföretag, har börjat få upp ögonen för det här”, säger Johan Wijkström, som tror att det ökade intresset hänger ihop med globaliseringen



FOTO: CLAES-GÖRAN FLINCK

SÄKRAD. ”Jag kollar dollarkursen två gånger om dagen”, säger Benny Janall, en av de allt fler småföretagare som använder optioner och terminer för att säkra sina utlandsaffärer

som gör allt fler företag beroende av utlandet.

Valutasäkringar tyngst

Valutasäkringar är det mest efterfrågade, men kunder som äger fastigheter är också intresserade av ränteinstrument. Ett annat område som många företag hittills försummat är den dagliga likviditetshanteringen.

”Det växer. särskilt nu när

räntorna är så låga. Har man några miljoner att disponera relativt permanent så kan det göra stor skillnad att placera dem mer aktivt.”

Exclusive Cars genomgång av likviditeten resulterade i att man nyligen minskade sin checkkredit och i stället tog ett lån med rörlig ränta.

”Det har vi sparat en del pengar på”, säger Benny Janall. □

Så funkar det

■ En **valutatermin** ger rätt och skyldighet att vid ett visst framtida datum köpa eller sälja en viss valuta till en viss kurs. En **valutaoption** ger rätt, men inte skyldighet, att vid ett visst framtida datum köpa eller sälja en viss valuta till en viss kurs.

■ Båda instrumenten kan säljas på finansmarknaden innan de löpt ut. Priset beror på hur växelkursen utvecklats.